

**TECNOHIDRO Projetos Ambientais****Thiago Sgrott Eng.Amb****1. ÁREAS DE COMPÊTENCIA**

Gestão de negócios voltada para mercado ambiental, direcionando a aplicação de técnicas inovadoras e de estratégias avançadas, otimizando e incrementando a capacidade decisória do grupo comercial, com vistas a fortalecer a atuação das organizações em ambientes de elevada competitividade.

**2. HISTÓRICO PROFISSIONAL**

Iniciou sua carreira profissional na TECNOHIDRO Projetos Ambientais em setembro de 2005, onde atuou como analista comercial no desenvolvimento de negócios para o gerenciamento de áreas contaminadas em postos de combustíveis, bases de distribuição de petróleo e áreas industriais.

A partir de janeiro 2007 até os dias atuais, agregou como parte de suas responsabilidades, discriminar e identificar as principais ferramentas de vendas e suas aplicações no campo de serviços, conduzindo de forma eficaz negociações e resoluções de conflitos.

**3. FORMAÇÃO PROFISSIONAL****3.1. ESPECIALIZAÇÃO**

MBA Executivo – Gestão de Negócios em Vendas  
PUC . SP - Pontifícia Universidade Católica de São Paulo.  
São Paulo, SP.  
Conclusão para 2009.

**3.2. GRADUAÇÃO**

Engenharia Ambiental  
Escola Superior de Química Oswaldo Cruz  
São Paulo, SP.  
Concluído em 2007.

**4. PARTICIPAÇÃO EM CURSOS E SEMINÁRIOS**

Problemas ambientais relativos á disposição de resíduos em áreas urbanas - (Instituto de geociências da Usp);  
Contaminação e qualidade dos recursos hídricos subterrâneos - (Instituto de geociências da USP);  
Testes de bombeamentos de aquíferos – (Fenafeg , Usp);  
Operação do monitor de gases Innova – (Clean Environment Brasil);  
Medida de pH e oxigênio dissolvido – (Digimed);  
Gerenciamento de áreas contaminadas – (Tecnohidro Projetos Ambientais Ltda);  
Licenciamento Ambiental – (Cetesb).

**TECNOHIDRO Projetos Ambientais****5. PRINCIPAIS PROJETOS DESENVOLVIDOS**

## 5.1. Desenvolvimento de Negócios Ambientais

**Contratante: Bristol – Myers Squibb Farmacêutica S.A.****Descrição:** Responsável pela negociação e acompanhamento de projeto e execução de investigação confirmatória para sua área em industrial.**Função:** Engenheiro de Vendas.

## 5.2. Desenvolvimento de Negócios Ambientais

**Contratante: Basf – The Chemical Company****Descrição:** Responsável pela negociação e acompanhamento de projeto e execução de investigação confirmatória para sua área industrial.**Função:** Engenheiro de Vendas.

## 5.3. Desenvolvimento de Negócios Ambientais

**Contratante: Bandeirante Energia S.A.****Descrição:** Responsável pela negociação e acompanhamento de projeto e execução de investigação confirmatória para 11 (onze) áreas de distribuição de energia, em distintas regiões do Estado de São Paulo.**Função:** Engenheiro de Vendas.

## 5.4. Desenvolvimento de Negócios Ambientais

**Contratante: Bancoop – Cooperativa Habitacional dos Bancários de São Paulo****Descrição:** Responsável pela negociação e acompanhamento de projeto de investigação detalhada e avaliação de risco toxicológica a saúde humana, em área de implantação de condomínio residencial.**Função:** Engenheiro de Vendas.

## 5.5. Desenvolvimento de Negócios Ambientais

**Contratante: Viação Cometa S.A****Descrição:** Responsável pela negociação e acompanhamento de projeto e execução de sistema remediação por extração multi-fásica de produto em fase livre e investigação detalhada e avaliação de risco toxicológico a saúde humana, realizados em sua maior garagem de ônibus ativada no território nacional.**Função:** Engenheiro de Vendas.

## 5.6. Desenvolvimento de Negócios Ambientais

**Contratante: Consórcio Transcooper Fenix****Descrição:** Responsável pela negociação e acompanhamento de projeto e execução de plano de redução de impactos ligada a suas área de operações, sendo estas, responsáveis por 50 % da linha de manutenção e abastecimento do transporte público da cidade de São Paulo.**Função:** Engenheiro de Vendas.

## 5.7. Desenvolvimento de Negócios Ambientais

**Contratante: Grupo Votorantim – Cimento Rio Branco S.A****Descrição:** Responsável pela negociação e acompanhamento de plano de desativação em sua área industrial localizada em Santo Andre - SP**Função:** Engenheiro de Vendas.

## 5.8. Gerenciamento Ambiental em Bases de Distribuição de Petróleo

**Contratante: São Paulo Transportes S.A - SPtrans****Descrição:** Responsável pela negociação e acompanhamento de projeto e execução de investigação confirmatória em áreas destinadas à implantação do corredor Expresso Tiradentes – Trecho 3 – São Paulo – SP.**Função:** Engenheiro de Vendas.

## TECNOHIDRO Projetos Ambientais

### 6. CONTATOS

São Paulo

Avenida Nossa Senhora de Assunção, 1032/1036 Jardim Butantã - São Paulo - SP CEP 05359-001

Tel.: + 55 (11) 3765-2425 Fax: + 55 (11) 3765-2099

Cel.: + 55 (11) 8753-2537

Cel.: + 55 (11) 9595-4848

E-mail.: thiago\_sgrott@tecnohidro.com.br

---

Alexandre Maximiano  
(Representante Legal)  
TECNOHIDRO Projetos Ambientais LTDA

---

Thiago Sgrott  
(Engenheiro de Vendas)  
TECNOHIDRO Projetos Ambientais LTDA